



Technisch-commercieel adviseur

Ben jij iemand die alleen voor kwaliteit gaat? Die niet in één oplossing denkt, maar in meerdere goede opties? Want jij weet als geen ander de voor- en nadelen van iedere metaalsoort in zijn constructieve toepassing. Omdat jij alles weet over staal- en aluminiumtoepassingen in gevelsystemen, pas jij perfect bij Sanoco Gevelsystemen. Wij verkopen de hoogwaardige aluminiumsystemen van Akotherm en de staalsystemen van RP-Technik in Nederland. Vanaf dit jaar breiden wij met RP-Technik uit naar België.

Samen met onze opdrachtgevers creëren wij esthetische geveloplossingen in aluminium en staal die meteen in het oog springen. Van grote utiliteit-, hotel- en woningbouwprojecten tot zeer luxe villa's. Daar zijn wij trots op en jij misschien binnenkort ook.

Als **technisch-commercieel adviseur** ben jij de spil richting onze opdrachtgevers. De functie is een combinatie van buiten- en binnendienst, doordat je bij opdrachtgevers aan tafel zit en op kantoor zorgt voor de concrete uitwerking. In deze functie fungeer je als overall aanspreekpunt vanaf het eerste contact tot en met after sales.

Enkele kenmerken die wij graag in jou terugzien:

- technisch onderlegd (TU of HTS-bouwkunde)
- commerciële kwaliteiten
- secuur
- communicatief sterk
- teamspeler
- levenservaring
- je houdt van uitdagingen en denkt in oplossingen

Ben jij toe aan een nieuwe uitdaging en wil je de volgende stap in je carrière zetten? Dat kan binnen ons team. Wij bieden jou een baan in een prettige werkomgeving met passende arbeidsvoorwaarden.

Graag ontmoeten wij jou om te kijken of we bij elkaar passen. Je kunt je interesse kenbaar maken door je motivatie te sturen aan Jacqueline Alders via jacqueline.alders@sanoco.com.

